



Vækstgruppe: Hvordan fungerer EU som marked?

Sådan kommer du i gang med at lave forretning i Europa

Genåbningen af samfundene efter første fase af pandemien har demonstreret, at genåbningen kun virkelig kan sætte gang i økonomierne, hvis den foregår koordineret og hvis de vigtigste eksportmarkeder genåbner i nogenlunde samme tempo.

PROGRAM

Danske virksomheder er særdeles afhængige af adgang til eksportmarkeder, og langt de vigtigste findes i EU.

Over halvdelen af den danske eksport går til EU-lande, og dertil kommer lande som Norge, Island og Schweiz, der er knyttet til EU's indre marked. Handelen med EU-markeder har yderligere den fordel, at konkurrencen foregår på ens vilkår fordi adgangen til markederne er sikret og fordi konkurrenceparametrene i høj grad er ens på grund af fælles lovgivning og regler i EU.

Hvert kursus vil være informationstungt, men vil blive understøttet af et solidt og forståeligt materiale og samtidig vil der være afsat tid til en intensiv dialog mellem kursusleder og deltagere.

Virksomhedsnetværkets faglige metode og arbejdsform vil være en vekselvirkning mellem faglige oplæg i netværkene - med afsæt i de deltagende virksomheders definerede behov og ønsker - individuel virksomhedssparring på individuelle udfordringer og vækstplaner, samt ekskursioner til relevante aktører i den offentlige sektor.

Dagsordenerne for netværksmøderne tilrettelægges i samarbejde med virksomhederne, så de afspejler ovennævnte - med fokus på at der skal være værdi og et

fagligt udbytte for deltagerne. Dette forløb vil strække sig over 5 kurser/workshops af hver tre timers varighed for minimum 6 virksomheder.

Når du har deltaget i vækstgruppen:

... **så kan du:** Bedre agere på de europæiske eksportmarkeder og vil have kanaler nemt at søge ekstra information

... **så ved du:** Hvordan reglerne i Det Indre Marked og i EU's konkurrenceret fungerer og hvilke muligheder og begrænsninger, det giver.

... **så har du fået:** Et bedre grundlag for at handle i Det Indre Marked og at bedømme om der i EU er støtteordninger, som kan være til gavn for virksomhedens økonomi.

... **så ved du hvordan du undgår:** Hvordan du undgår unfair konkurrence og at blive diskrimineret imod, samtidig med at du vil vide, hvordan du selv bedst muligt udnytter at agere inden for EU's regelværk.

Forløbet arrangeres af Erhvervshus Midtjylland og gennemføres af Influenter A/S

Tid og sted

Nærmere info følger

INCUBA
Åbogade 15
8200 Aarhus N

Tilmelding

Tilmeld dig ved at kontakte:

Per Ørum
Influenter A/S
Tlf.: 50207515
por@influenter.dk

Der er begrænset antal pladser.

Pris og målgruppe

Pris for deltagelse efter tilskud er kr. 18.750 ex moms ved 6 deltagende virksomheder i vækstgruppen. Forventet opstart: Efterår 2020.

Du kan deltage, hvis du har mellem 5-249 ansatte og vækstambitioner for din SMV. Dit CVR-nr. skal være over 3 år og registreret i Region Midtjylland.

Vækstgruppen er en del af "Program for Virksomhedsudvikling", administreret af Erhvervshus Midtjylland og finansieret af Region Midtjylland og Den Europæiske Fond for Regionaludvikling.

Kontakt

Lars Mønsted Nielsen
Erhvervshus Midtjylland
Tlf.: 21892500
lmn@erhvervshusmidtjylland.dk

Per Ørum
Influenter A/S
Tlf.: 50207515
por@influenter.dk

